



Wir suchen Dich

VERTRIEB & RECHNUNGSSTELLUNG

- Aktive Kundenakquise sowie Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms
- Beratung von Kunden hinsichtlich unserer Produkte, Dienstleistungen und Lösungen
- Verantwortung für den gesamten Prozess der Rechnungserstellung und -abwicklung

JOBDESCHEIBUNG

Die Deutsche Schraubfundament GmbH ist ein expandierendes Unternehmen aus Brechen bei Limburg. Unser Bestreben ist es, mit innovativen Schraubfundament-Systemen im Fundamentbau neue Wege zu gehen und den klassischen Werkstoff Beton in diesem Bereich abzulösen. Wir verstehen uns als Komplett-Lösungsanbieter für unsere Kunden. Daher liefern wir nicht nur die notwendige „Hardware“, sondern bieten einen Full-Service von der Planung und Statik, über die Montage bis hin zur Möglichkeit, Maschinen und ganze Schraubfundamente zu mieten. Wir helfen dabei, das Bauprojekt möglichst schnell Realität werden zu lassen. Unsere Kunden schätzen neben der schnellen Installation insbesondere die Flexibilität, die sie mit einer Schraubfundament-Lösung gegenüber klassischen Betonfundamenten erhalten. Gleichzeitig freuen sie sich, einen nennenswerten Beitrag zur Umweltschonung und Verbesserung der globalen CO₂-Bilanz zu leisten.

Handwerkliches Geschick trifft Mitdenker – Das solltest Du mitbringen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation im Bereich Vertrieb oder Rechnungswesen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Bau- oder Baustoffindustrie
- Fundierte Kenntnisse im Bereich Rechnungserstellung und -abwicklung
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie ein sicheres Auftreten im Umgang mit Kunden
- Eigenständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Flexibilität
- Gute Kenntnisse in MS Office, insbesondere Excel, sowie idealerweise Erfahrung mit CRM-Systemen

Zu Deinen Aufgaben gehört:

- Aktive Kundenakquise sowie Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms im Bereich Schraubfundamente
- Beratung von Kunden hinsichtlich unserer Produkte, Dienstleistungen und Lösungen
- Erstellung von individuellen Angeboten und Kostenvoranschlägen in enger Abstimmung mit den Kundenanforderungen
- Verantwortung für den gesamten Prozess der Rechnungserstellung und -abwicklung
- Sicherstellung einer transparenten und korrekten Abrechnung gemäß den vereinbarten Konditionen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Produktion, Logistik und Buchhaltung
- Marktbeobachtung und Analyse von Trends zur Identifizierung neuer Vertriebschancen

Leistung trifft Wertschätzung – Das bieten wir:

- 30 Tage Urlaub + einen freien Tag an deinem Geburtstag
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Einen abwechslungsreichen und langfristigen Arbeitsplatz in einer Zukunftsbranche
- Ein angenehmes Arbeitsklima
- Leistungsgerechte Bezahlung
- Anspruchsvolle Herausforderungen
- wir stellen Ihnen die besten Werkzeuge zur Verfügung

Bewerbungen an

e.holl@deusag.com